

DE DROOM DIE WERKE- LIJKHEID WORDT.

'Later als ik groot ben...' Jeugddromen blijven vaak onhaalbare luchtkastelen en het loopt in het leven vaak anders dan veelvuldig over gefantaseerd. Niet bij Hanneke Hazenberg. Zij laat haar jeugddroom uitkomen. Leergierig, maar stapsgewijs groeit zij naar haar roeping; een eigen bruidswinkel met pareltjes van jurken. Samen met Sabine Reitsema startte ze een betekenis- én belevenisvolle bruidsmodezaak in Zuidhorn: Feliz Novia. Precies zoals ze het zich als kind heeft voorgesteld.

Zo'n inleiding klinkt als een vlekkeloos verlopen sprookje, maar de aanloop náár en de vliegende start van Feliz Novia, ging echter niet altijd over rozen. Hannekes beslissing en voorbereiding was doordacht, er kwam hulp van alle kanten, maar er was ook twijfel vóór de sprong, aarzeling na tegenslag. Zo'n half jaar na de officiële opening van de bruidswinkel vertelt ze over haar ondernemersreis.

Tussen het hagelwit en glimmend moois van tientallen bruidsjurken, reist Hanneke terug in de tijd. Naar haar jeugd in Grijpskerk. "Als klein meisje fantaseerde ik over het werken in huwelijks sferen en het verkopen van prachtige jurken. Ik schreef erover in vriendinnenboekjes." Toch waren het niet de glanzende droomjurken, maar haar ouders die Hanneke pas echt inspireerden.

LIEFDEVOL

"Ik heb altijd gezien én gevoeld hoe liefdevol mijn ouders met elkaar omgingen. Zo zorgzaam en respectvol liefhebbers, dat ontroerde mij. Dat wilde ik zelf meemaken en aan die sferen en dromen wilde ik ooit bijdragen nam ik me voor. Mijn ouders gaven het juiste voorbeeld, daarom ben ik nu zo'n 'hopeloze' romanticus. Dat sprookjesidee van het altijd bij elkaar blijven, dat vind ik prachtig."

Haar ogen fonkelen als ze over haar ouders en het huwelijk spreekt. Ze noemt het een roeping om creatief bij te dragen aan het bezegelen van de liefde en het realiseren van droombruiloften. Toch koerst Hanneke na haar middelbare school niet direct op het ondernemerschap. "Ik vertrok op mijn achttiende naar Groningen, maar belandde via omwegen eerst in de online marketing."

De passie voor de bruidsbranche voedt Hanneke ondertussen met een bijbaan in een bruidswinkel, een fase als wedding dress consultant en vele vliegreuven als zelfstandig wedding consultant. Altijd naast een vaste baan. Het begint echter te kriebelen en de wens om naar eigen inzicht en creativiteit zelfstandig een bruidsmodewinkel te beginnen, blijkt in 2021 onhoudbaar.

VERTROUWEN

Haar gelijkgestemde, collegiale click én gedeelde droom met Sabine Reitsema, brengt Hazenberg plots dichtbij het realiseren van haar droom. Vriend Wilco Noordhof gaf Hanneke het laatste duwtje. "Wilco heeft mijn wens en dromen altijd herkend. Hij luisterde en stond vanaf het eerste idee naast me. Dat is zo mooi, het gaf me extra vertrouwen. Dat maakte de sprong uiteindelijk makkelijker."



Met een spetterende video als vers bestuurslid van de Talent Group Groningen (TGG), kondigt Hazenberg begin 2021 aan een bruidswinkel te beginnen. De energie en vastberadenheid spat het internet over. Toch is de sprong ook spannend. “Weet je; je zegt al je zekerheden op. Het is je roeping, maar daarvoor moest ik veel veiligheid loslaten. Dat vergt moed en brengt soms ook twijfel. Die twijfel heb je ook nodig om de juiste keuzes te maken, maar het gaat er om dat je je eigen plan blijft volgen. Vertrouwen houden in het plan. Pas dan kun je groeien, groter worden.”

MEGANETWERK

Ondanks het rotsvaste vertrouwen in zichzelf en de onvoorwaardelijke support van Wilco, de steun van Sabrine, familie en vrienden, schrikt Hanneke van sommige reacties bij de start van haar nieuwe avontuur. “Veel mensen praten je toch angst aan,” schetst ze nog altijd verbaasd. “Maar ik denk anders en vooral in mogelijkheden. De huwelijkscijfers zijn veelbelovend, er zijn tal van moderne trends en er is nu zoveel meer mogelijk rondom een huwelijk dan vroeger. En laat ons nou net die multidisciplinaire bruiloft-experts met een meganetwerk zijn.”

ROLLERCOASTER

Ze beschrijft de eerste maanden als ondernemer als 'een rollercoaster'. “Man, wat komt er veel op je af. Ik heb het ondernemerschap wellicht geromantiseerd. Zo van; als ik eenmaal zelfstandig ben, kan ik mijn agenda bepalen. Maar het tegendeel is waar. Er komt zoveel bij kijken. Het is megadruk en in de eerste maanden moet je improviseren. Het is het echter waard. Als ondernemer heb ik het afgelopen jaar meer geleerd dan in al mijn schooljaren bijeen. Het mooie is dat er binnen de Talent Group Groningen veel startende ondernemers zitten. Door verhalen te delen en leden te blijven tippen wat betreft kansen, helpen we elkaar verder. De Talent Group Groningen is echt een mooi platform om te groeien als ondernemer.”

Feliz Novia vliegt uit de startblokken, maar een maand na de opening moeten de plannen door de coronapandemie al worden bijgesteld. Hanneke en haar compagnon schrikken, maar het maakt ze ook creatief. “We bedachten thuispasafspraken, waarbij we bruiden met een bus bezochten. We merkten dat onze originaliteit en bevolgen werkwijze aansloeg. Gelukkig maar, want die sluiting en het ontbreken van perspectief zorgde voor onzekerheid.”



Gevraagd naar haar hulplijnen en overleving-skills is Hanneke openhartig. “Ook bij tegenslag en twijfel is Wilco belangrijk. Hij is als vriend en ondernemer een steun en toeverlaat. Ik vind het ook fijn dat ik het niet alleen hoef te doen. Feliz Novia is een combi van Sabrine en mij, dus ook bij haar kan ik mijn onzekerheden kwijt. Er is herkenning, want er zijn gedeelde zorgen. Ik ben blij deze droom met iemand te kunnen delen.”

PRATEN

Praten is voor Hanneke de oplossing voor praktisch alles. Wellicht ook het geheim van een goed huwelijk? “Passie en wederzijds vertrouwen is in mijn ogen de basis, maar praten vind ik belangrijk. Uitspreken waar je mee zit, wat je wilt, wat je van elkaar vindt. Met elkaar mee willen groeien, daar hoort elkaar vrijlaten en kansen gunnen bij. Dat begint met praten.”

Dat praten is volgens Hanneke niet alleen in een huwelijk belangrijk. Het helpt ook in het ondernemerschap. “Sabrine en ik hebben dezelfde droom, maar zijn wel verschillend. Dat vult elkaar aan. Ook voor ons is praten en elkaar durven te coachen belangrijk.”

Bij tegenslag of onrust vraagt Hanneke ook andere ondernemers om raad. "Ik twijfel nooit hulp te vragen. Er is niks mis met het tonen van je onzekerheden en breekbare punt. Dat heeft mij veel gebracht. Ik heb op diverse gebieden raadgevers, bijvoorbeeld binnen de TGG. Daar zit zoveel vindingrijkheid en je leert er omdenken. Goede hulp is altijd dichtbij en ik krijg energie van andere ondernemers."

ROTSVAST GELOOF

Het rotsvaste geloof in het Feliz Nova-concept geeft haar vertrouwen. "Wij breken met het stoffige imago in bruidsmoeland. Dat merk je op onze site en socials en dat ervaar je in onze winkel en werkwijze. Wij bieden bruiden een belevenis, persoonlijke begeleiding en indien gewenst; assistentie all the way. We zijn op de hoogte van alle trouwnoviteiten en hebben voor elke feestvraag wel een meedenkende leverancier."

Gepassioneerd, vol overtuiging en stralend schetst Hanneke haar visie, met een zelfverzekerdheid die niet iedereen vroeger in haar herkende. "Op school werd ik als 'gemiddeld' bestempeld. Achteraf vraag ik me af waarom. Oké, ik was geen universiteitstype of geboren ondernemer, maar wel nieuwgierig en zeer sociaal. Met opportunisme, daadkracht en je eigen wil kun je ver komen heb ik bewezen. Volg je dromen is daarom mijn shoot out. In mijn ogen hoeft niemand gemiddeld te zijn als hij of zij dat niet wil. Vind je talent en ga er dan vol overtuiging voor."

ZELFREFLECTIE

Tijdens haar ondernemersreis kijkt ze vaak in de spiegel. De droom wordt werkelijkheid al zijn er nog altijd wensen. Groeien als ondernemster is een doel op zich. "Ik wil meer relativeren. Vaak trek ik me letterlijk alles aan, maar ik wil me niet druk maken over dingen waarop ik geen grip heb. Dat vind ik moeilijk, want ik ben betrokken en perfectionistisch. Ook wil ik vaker vanuit mijzelf redeneren en me minder aantrekken van wat anderen van mij, de winkel of onze ideeën vinden. Daarin wil ik groeien."

Hanneke blijft een dagdromer - die 'hopeloze' romanticus, zoals ze zelf zegt - maar is alles behalve naïef. "Ik heb een duidelijke visie en altijd een doel voor ogen. Ik plan stappen, zoek bewust samenwerkingen op en vraag om raad. Dat vind ik doordacht. Ik blijf wel die opportunist en enthousiasteling, dat interpreteren mensen soms verkeerd."



Overall is ze een blij en tevreden mens. "Ik ben benaderbaar, denk vanuit passie en kan me goed inleven. Soms sta ik met onze gasten mee te sniffen. Dan ziet de bruid er prachtig uit of is de reactie van de familie zo puur. Dan lach, huil of droom ik mee, want ik ben een emotioneel mens; zichtbaar blij en verdrietig. Daarom (her)kennen mensen mij ook snel. Dat zie ik als voordeel."

Zou de Hanneke als tiener trots zijn op de Hanneke van nu? "Absoluut! Vroeger kreeg ik liefkozend wel eens een stempetje, maar ik heb lef getoond en op mijn gevoel vertrouwd. Ik heb mensen het tegendeel bewezen en ben gegroeid. Dus ja, ik ben trots op mijn kracht en gekozen weg. Die paste bij mij."

TROUWPALEIS

Het huwelijksvuur is nog lang niet gedoofd. "Over vijf jaar is Feliz Nova een begrip in Nederland. We willen er een soort trouwpaleis van maken. Met mode voor bruidsmisjes, lunches en nog meer beleving. Die groeiambitie heb ik, maar heeft Sabine gelukkig ook." De vraag of dit lukt beantwoordt ze met haar levensmotto. What's ment to be, will be...